



Д.В. Демидов

# **УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРА INCOTERMS 2010**

Екатеринбург  
2017

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

ФГБОУ ВО «УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЛЕСОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра автомобильного транспорта

Д.В. Демидов

# **УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРА INCOTERMS 2010**

Учебно-методическое пособие  
для проведения занятий семинарского типа,  
организации самостоятельной работы обучающихся  
всех форм обучения по направлению подготовки бакалавров  
23.03.01 «Технология транспортных процессов», профиль подготовки -  
«Организация перевозок и управление на автомобильном транспорте»;  
дисциплины «Организация смешанных перевозок»,  
«Международные перевозки»

Екатеринбург  
2017

Печатается по рекомендации методической комиссии ИАТТС.  
Протокол № 2 от 26 октября 2016 г.

Рецензент – канд. техн. наук, доцент кафедры автомобильного транспорта  
Сидоров Б.А.

Редактор Р.В. Сайгина  
Оператор компьютерной верстки Т.В. Упова

---

Подписано в печать 12.05.17		Поз. 2
Плоская печать	Формат 60×84 1/16	Тираж 10 экз.
Заказ №	Печ. л. 0,7	Цена руб. коп.

---

Редакционно-издательский отдел УГЛТУ  
Отдел оперативной полиграфии УГЛТУ

## ВВЕДЕНИЕ

Учебно-методическое пособие предназначено для проведения занятий семинарского типа, организации самостоятельной работы обучающихся всех форм обучения по направлению подготовки бакалавров 23.03.01 «Технология транспортных процессов»:

– профиля подготовки «Организация перевозок и управление на автомобильном транспорте»; дисциплины - «Организация смешанных перевозок» и «Международные перевозки»;

– направленности подготовки «Организация перевозок и безопасность движения»; дисциплина - «Международные перевозки».

Учебно-методическое пособие составлено на основе:

- Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению 23.03.01 «Технология транспортных процессов» (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 06 марта 2015 г. № 165;

- рабочих программ дисциплин «Организация смешанных перевозок» и «Международные перевозки» по направлению подготовки бакалавров 23.03.01 «Технология транспортных процессов», профиль подготовки - «Организация перевозок и управление на автомобильном транспорте»;

- рабочей программы дисциплины «Международные перевозки» по направлению подготовки бакалавров 23.03.01 «Технология транспортных процессов», направленность подготовки - «Организация перевозок и безопасность движения»;

- стандартов УГЛТУ СТВ 1.3.0.0-00-04 «Учебное издание. Основные положения» и СТВ 1.3.1.0-00-2007 «Учебная документация. Учебные издания. Методическое издание. Основные положения».

Развитие международной торговли предполагается на основе равенства и взаимной выгоды, что играет важную роль в установлении дружественных отношений между государствами. При этом необходимо учитывать, что принятие единообразных норм, регулирующих договоры международной купли-продажи товаров [1] и учитывающих различные общественные, экономические и правовые системы, способствует устранению правовых барьеров в международной торговле.

При международном перемещении товаров расходы на их доставку могут достигать внушительной величины и составлять до половины цены товара в стране прибытия, а в случае доставки воздушным транспортом, и превышать начальную стоимость закупки. Именно поэтому грамотное определение базиса поставки по условиям Incoterms 2010 очень важно при оформлении внешнеэкономической сделки.

## 1. ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

### 1.1. Обязанности сторон по договору международной купли-продажи товаров, необходимость унификации условий поставки товаров

Перевозка грузов в международном сообщении является завершением контракта поставки товара от продавца к покупателю, заключенного после выбора базисных условий, приемлемых для обеих сторон (табл. 1).

Таблица.1

#### Основные обязанности сторон по контракту купли-продажи

Обязанности продавца	Обязанности покупателя
<b>Поставка товара:</b> продавец обязан предоставить покупателю товар	<b>Оплата:</b> покупатель должен оплатить покупку по цене, оговоренной в контракте
<b>Передача прав собственности на товар:</b> продавец обязан передать покупателю относящиеся к товару документы и права собственности на товар	<b>Принятие поставленного товара:</b> покупатель обязан принять товар, доставленный в указанное место и предоставляемый в его распоряжение

В договоре как международной сделке должно быть определено:

- где, когда, в какой форме право собственности на товар переходит от продавца к покупателю;
- кто принимает на себя обязательства по организации перевозки;
- кто оплачивает перемещение товара из одного пункта в другой;
- кто несет риск при не выполнении вышеперечисленных операций;
- кто несет риск в случае потери или повреждения товара при транспортировании;
- кто оплачивает налоговые, таможенные, банковские, почтово-телеграфные расходы и иные сборы.

Стоимость транспортных операций заметно влияет на контрактную цену товара. Например, усилия экспортера с прибылью продать товар за границей даже при высоком его качестве могут потерпеть неудачу при наличии просчетов в планировании и организации транспортных операций.

Доставка внешнеторговых грузов может осуществляться экспортером, либо импортером, либо транспортно-экспедиторскими компаниями, услуги которых, помимо транспортных, включают многие другие операции:

- перегрузку с одного вида транспорта на другой;
- временное хранение на складе в ожидании погрузки для дальнейшей транспортировки;
- сортировку и рассортировку, переупаковку груза;
- услуги по таможенным процедурам, страхованию, осуществлению расчетов по фрахтовым платежам, тарифам и сборам, прослеживанию груза, информационному обеспечению и т.д.

Чтобы обеспечить минимум расходов на выполнение транспортной работы, экспортер должен многое учесть. Если по условиям контракта экспортер берет на себя обязательство по доставке товара, ему важно установить контакт и наладить партнерские отношения с транспортно-экспедиторскими компаниями, консультироваться с ними для проработки деталей. При этом следует выявить и сравнить несколько возможных вариантов транспортировки товара с учетом их стоимости, срока доставки и других факторов.

В коммерческом обиходе появились «Базисные условия поставки» - Incoterms, в каждом из которых детально расписаны обязанности продавца и покупателя и определен момент перехода риска случайной утраты товаров. Разработкой единых правил занимается Международная торговая палата, которая владеет всеми правами на издание Incoterms, определенными Французским кодексом интеллектуальной собственности [2].

## 1.2. Базисные условия поставки товаров Incoterms 2010 как международные торговые обычаи

В целях унификации толкования условий поставок Международная торговая палата разработала трехбуквенные обозначения международных базисных условий поставки - международные правила толкования торговых терминов Incoterms. Первая редакция правил Incoterms была издана в 1936 году. В дальнейшем международные правила выдержали 7 правок и редакций, а с 1 января 2011 года вступили в силу Международные правила толкования торговых терминов Incoterms 2010<sup>1</sup> [3].

Единые для всего мира правила Incoterms имеют особое значение при таможенном оформлении, так как именно исходя из заложенных в них условий таможенные органы определяют таможенную стоимость товаров, исходя из которой уплачиваются таможенные пошлины и налоги.

В последней редакции правил Incoterms 2010 сделана явная оговорка о том, что эти правила **могут использоваться и во внутринациональной торговле**. Кроме того, в новых правилах окончательно уравниены в правах бумажный и электронный документообороты. Они признаются равнозначными. Исключению подлежит лишь явное упоминание в договоре предпочтения тому или иному виду документооборота.

Каждое из правил Incoterms 2010 прежде всего регулирует три наиболее важных вопроса [2, 3]:

– **распределение транспортных расходов между продавцом и покупателем**, т. е. определяется конкретное место и положение товара;

---

<sup>1</sup> В 1920 г. было проведено исследование Международной торговой палатой толкований условий заключения внешнеторговых договоров и в 1936 г. вышло первое издание Incoterms для морского транспорта с условиями CIF и FOB. В 1953, 1967, 1976, 1980 гг. были внесены изменения и поправки, а в 1990 и 2010 гг. – пересмотр условий.

- момент, когда покупатель заменяет продавца в несении **ответственности за риск утраты, повреждения или случайной гибели товаров**;
- определяется **дата поставки товаров**, т. е. определяется конкретный момент, когда продавец фактически должен исполнить свои обязанности по передаче товара или продавцу, или представителю транспортной компании.

Положения Incoterms-2010 не являются международным договором, обязательным к исполнению, однако приобретают характер условий контракта, когда участники соглашаются на них ссылаться для определения условий контракта купли-продажи (см. рис.).



#### Правовые принципы выбора условий поставки товара

Часто встречаются два недоразумения в отношении Incoterms. Во-первых, часто полагают, что Incoterms применимы к договорам перевозки, а не к договору купли-продажи. Во-вторых, иногда полагают, что в Incoterms предусмотрены все обязанности, которые стороны хотели бы включить в договор купли-продажи.

### 1.3. Incoterms 2010 и право собственности на товар

Значительное число проблем, возникающих при реализации договора купли-продажи товара, в них вообще не регулируется, например, переход права собственности и иных вещных прав, неисполнение и последствия неисполнения договора, а также освобождение от ответственности в определенных ситуациях. Область регулирования правил Incoterms ограничивается исключительно описанием моментов перехода риска утраты или повреждения товара, поскольку **момент перехода рисков согласно правилам Incoterms не всегда может совпадать с моментом перехода права собственности на этот товар** [2, 3].

При осуществлении внешнеторговой поставки покупатель товара может еще не являться его собственником, но, тем не менее, будет нести ответственность за случайную гибель или утрату товаров. Поэтому при заключении внешнеэкономического контракта вопрос перехода права собственности должен специально оговариваться в договоре. При этом могут использоваться национальные нормы права любого из государств.

## 1.4. Основные группы терминов Incoterms 2010

В зависимости от степени исполнения обязательств различают четыре группы терминов, при этом ключевым понятием условий поставки по отношению к покупателю является понятие «франко» (бесплатно для покупателя)<sup>2</sup>, означающее, что последний свободен от расходов по страховке, транспортировке и таможенной очистке до указанного в контракте пункта, поскольку эти расходы несет продавец:

- группа «**E**» - отгрузка со склада продавца; группа представлена одним условием поставки **Ex Works** (с завода);
- группа «**F**» (**Free**) - основная перевозка не оплачена продавцом);
- группа «**C**» (**Cost**) - основная перевозка оплачена продавцом);
- группа «**D**» (**Delivered**) – доставлено).

Необходимо отметить, что для сметно-нормативных баз ценообразования в строительстве 1984 и 1991 годов в СССР и России также имел место термин «франко» и четыре группы образованные аналогично Incoterms применительно к отпускным (сметным) ценам на материалы, изделия и конструкции: ФТС – франко (карьер или завод)-транспортное средство; ФВСО - франко-вагон-станция отправления<sup>3</sup>; ФВСН - франко-вагон-станция назначения; ФПС - франко-приобъектный склад (строительства).

## 1.5. Характеристика и транспортные особенности базисных условий поставки товаров Incoterms 2010

В Incoterms 2010 отметим основные изменения от Incoterms 2000 [5].

Число категорий сокращено с четырех до двух, чтобы помочь пользователям Incoterms определить правильные условия для их конкретных требований (табл. 2):

- доставкой любым видом транспорта (морской, воздушный и наземные) - **EXW**, **FCA**, **CPT**, **CIP**, **DAP**, **DAT** и **DDP**;

---

<sup>2</sup> Франко [ит. franco] – коммерческое условие продажи, согласно которому Покупатель освобождается от непосредственных расходов по погрузке, транспортировке (а иногда и страхованию) грузов в связи с тем, что расходы включены в цену товара [4].

<sup>3</sup> Франко-вагон – условие, по которому Продавец обязан получить вагон и погрузить в него проданный товар [4].

– доставкой морским/речным путем - FAS, FOB, CFR и CIF.

Количество условий поставки товаров Incoterms сокращено с 13 номеров до 11. Так, были удалены: **DAF - Delivery At Frontier** - Поставка до границы; **DES - Delivery Ex-Ship** - Поставка с судна (... название порта назначения); **DEQ - Delivery Ex-Quay** - Поставка с пристани (... название порта назначения); **DDU - Delivery Duty Unpaid** - Поставка без оплаты пошлины (... название места назначения).

При этом были введены два новых условия: **DAT - Delivered At Terminal (replaces DEQ)** - Поставка на терминале; **DAP - Delivered At Place (replaces DAF, DES and DDU)** - Поставка в месте<sup>4</sup>.

Таблица 2

Группы базисных условий поставки, обеспечивающие выбор вида транспортного обслуживания

Цифровой и буквенный коды	Наименование условий поставки	Характеристика базисных условий поставки	Вид транспорта
1	2	3	4
<b>Е – отгрузка (продавец свободен от обязательств по доставке товара от своего склада)</b>			
<b>EXW – Ex Works</b> (... named place)	Франко-завод (... наименование места)	<p>Продавец считается выполнившим свои обязанности по поставке, когда он предоставит товар в распоряжение покупателя на своем предприятии или в другом названном месте, например, на заводе, фабрике, складе и т.п. Продавец не отвечает за погрузку товара на транспортное средство, а также за таможенную очистку товара для экспорта. Данный термин возлагает, таким образом, минимальные обязанности на Продавца, и покупатель должен нести все расходы и риски в связи с перевозкой товара от предприятия продавца к месту назначения.</p> <p>Особенности применения:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– Продавец обязан предоставить товар в распоряжение Покупателя в указанном месте поставки в стране Продавца;</li> <li>– Продавец не обязан предоставлять разрешительные документы;</li> <li>– Упаковка товара, в том числе и транспортная, оговаривается отдельно (дополнительно) в договоре;</li> <li>– Продавец может содействовать в осуществлении погрузки</li> </ul>	Любые виды транспорта

<sup>4</sup> В ряде источников имеется иное толкование **DAP - Delivered At Point** (... named point of destination) - Поставка в пункте (...наименование пункта назначения)/

Продолжение табл. 2

1	2	3	4
<b>F (free) - основная перевозка не оплачена (продавец свободен от обязательств по основной перевозке товара)</b>			
<b>FCA – Free Carrier</b> (... named place)	Франко-перевозчик (... наименование места)	Продавец обязан доставить прошедший таможенную очистку товар указанному покупателем перевозчику <sup>5</sup> до названного места. Выбор места поставки влияет на обязательства по погрузке и разгрузке товара. Если поставка осуществляется в помещении Продавца, то Продавец несет ответственность за погрузку. Если же поставка осуществляется в другом месте, Продавец за погрузку товара ответственности не несет. Если Покупатель доверяет другому лицу, не являющемуся перевозчиком, принять товар, то Продавец считается выполнившим свои обязанности по поставке товара с момента передачи его данному лицу	Любые виды транспорта, включая смешанные перевозки
<b>FAS – Free Alongside Ship</b> (... named port of shipment)	Франко вдоль борта судна (... наименование порта отгрузки)	Продавец считается выполнившим поставку, когда товар размещен вдоль борта судна на причале или на лихтерах в указанном порту отгрузки. С этого момента все расходы и риски потери или повреждения товара должен нести Покупатель. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта	Только морской и внутренний водный транспорт
<b>FOB – Free On Board</b> (... named port of shipment)	Франко-борт (... наименование порта отгрузки)	Продавец считается выполнившим поставку на борт судна в названном порту отгрузки, когда груз пересек леер <sup>6</sup> . С этого момента все расходы и риски потери или повреждения товара должен нести Покупатель. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара/	
<b>C (cost) - основная перевозка оплачена (продавец обязан выполнить основную перевозку)</b>			
<b>CPT – Carriage Paid To</b> (... named place of destination)	Фрахт/перевозка оплачены до (... наименование пункта назначения)	Продавец обязан оплатить расходы, связанные с перевозкой товара до названного пункта назначения, т. е. Покупатель берет на себя все риски потери или повреждения товара после передачи товара Перевозчику. В случае осуществления перевозки несколькими Перевозчиками, переход риска произойдет в момент передачи товара в попечение первого из них. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара	Любые виды транспорта

<sup>5</sup> Перевозчик - любое лицо, которое на основании договора перевозки обязуется осуществить или обеспечить перевозку товара по железной дороге, автомобильным, воздушным, морским и внутренним водным транспортом или комбинацией видов транспорта.

<sup>6</sup> Леер (от голл. leier) – туго натянутая веревка или стальной трос, закрепленный с обеих сторон; применяется для крепления к ним косых парусов, как приспособление, предохраняющее от падения людей за борт [4].

Продолжение табл. 2

1	2	3	4
<b>CIP - Carriage and Insurance Paid To</b> (... named place of destination)	Фрахт/ перевозка и страхование оплачены до (... наименование пункта назначения)	Продавец обязан оплатить расходы, связанные с перевозкой товара до названного пункта назначения. Это означает, что Покупатель берет на себя все риски и любые дополнительные расходы после доставки товара. На продавца также возлагается обязанность по обеспечению страхования от рисков потери и повреждения товара во время перевозки в пользу Покупателя. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховые взносы. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта	Любые виды транспорта
<b>CFR – Cost and Freight</b> (... named port of destination)	Стоимость и фрахт (... наименование порта назначения)	Продавец выполнил поставку, когда товар размещен на борту судна в порту отгрузки. Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в названный порт назначения, однако риск потери или повреждения товара, а также любые дополнительные расходы, возникающие после отгрузки товара, переходят с Продавца на Покупателя. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта	Только морской и внутренний водный транспорт
<b>CIF – Cost, Insurance and Freight</b> (... named port of destination)	Стоимость, страхование и фрахт (... наименование порта назначения)	Продавец считается выполнившим поставку, когда товар размещен на борту судна в порту отгрузки. Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в указанный порт назначения, но риск потери или повреждения товара, как и любые дополнительные расходы, возникающие после отгрузки товара, переходят с продавца на покупателя. На Продавца возлагается также обязанность приобретения морского страхования в пользу Покупателя против риска потери и повреждения товара во время перевозки	Только морской и внутренний водный транспорт
<b>D (delivered) – прибытие (продавец принимает на себя риски и затраты по доставке товара)</b>			
<b>DAT - Delivered At Terminal</b> (... named terminal of destination)	Поставка на терминале <sup>7</sup> (...наименование терминала)	Продавец считается выполнившим поставку, когда товар сразу после разгрузки с прибывшего транспортного средства передан в распоряжение Покупателя на названном терминале в названном порту или месте назначения. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта	Любые виды транспорта

<sup>7</sup> «Терминал» означает любое крытое или открытое место, причал, склад, контейнерная станция, железнодорожный или авиатерминал, являющийся специализированным местом для принятия грузов.

1	2	3	4
<b>DAF</b> <b>Delivered</b> <b>At Place</b> (... named place of destination)	Поставка в месте на- значения (...наиме- нование места на- значения)	Продавец считается выполнившим поставку, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке в названном месте назначения. На Продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта	Любые виды транс- порта
<b>DDP – De-</b> <b>livered Duty</b> <b>Paid</b> (... named place of destination)	Поставка с оплатой пошлины (... наиме- нование места на- значения)	Продавец обязан предоставить прошедший таможенную очистку и неразгруженный с прибывшего транспортного средства товар в распоряжение Покупателя в названном месте назначения. Продавец обязан нести все расходы и риски, связанные с транспортировкой товара, включая (где это потребуется) любые сборы <sup>8</sup> для импорта в страну назначения	

В то время как термин *EXW* возлагает на продавца минимальные обязанности, термин *DDP* предполагает максимальные обязанности продавца.

## 2. РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ЗАНЯТИЙ СЕМИНАРСКОГО ТИПА

Занятия семинарского типа организованы с использованием интерактивных форм проведения занятий вида «дискуссия, case-study», что позволяет обеспечить взаимодействие не только преподавателя и обучающихся, но и обучающихся между собой. На занятиях рассматриваются проблемы применения базисных условий поставки товара в договорах международной купли-продажи товара, а также выбора транспортного обеспечения.

Ниже приведены **контрольные вопросы и задания**, предлагаемые для организации самостоятельной работы обучающихся:

1. Какие основные обязанности по договору купли-продажи имеют продавец и покупатель товара?
2. На какие ключевые моменты необходимо обратить внимание при составлении договора купли-продажи товара?
3. С какой целью применяются базисные условия поставки Incoterms 2010 при составлении договора купли-продажи товара?
4. Укажите основные категории терминов Incoterms 2010. Что является ключевым понятием при образовании категорий?
5. Укажите основные группы терминов Incoterms-2010. Что является ключевым понятием при образовании групп терминов Incoterms 2010?

<sup>8</sup> Подразумевается ответственность и риски за проведение таможенной очистки, оплату таможенных формальностей, таможенных пошлин, налогов и других сборов.

6. Охарактеризуйте группы условий поставки с позиций распределения рисков и затрат по доставке товара между продавцом и покупателем.

7. Охарактеризуйте условия поставки с позиций выбора вида транспортного обслуживания.

8. Обязан ли продавец согласно термину EXW предоставлять помощь покупателю при загрузке товара?

9. Согласно терминам DAT, DAP и DDP продавец должен заключить договор перевозки. Возможно ли для продавца в данном случае использование собственного транспортного средства для перевозки товара или же обязательно заключать договор с перевозчиком?

10. Что подразумевается под «помещением» товара «на борт» судна согласно терминам FOB, CFR и CIF?

11. Кто несет риски повреждения товара во время его погрузки на судно согласно терминам FOB, CFR и CIF?

12. Часть товара во время погрузки на борт судна была повреждена. Считается ли при таких условиях товар поставленным согласно термину FOB, ведь часть товара уже была поставлена на борт судна?

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров: подписана в Вене 11 апреля 1980 г.<sup>9</sup>

2. Основы международной торговли: пособие для начинающих экспортеров / Э.З. Севостьяненко и др. – Донецк: Издание Донецкой торгово-промышленной палаты, 2015. – 132 с. – Электронная версия документа: [http://donetskcci.com/images/files/InternationalTrade\\_ver2015.pdf](http://donetskcci.com/images/files/InternationalTrade_ver2015.pdf),

3. Incoterms 2010: Изд. Междунар. торговой палаты № 715, 2009.

4. Словарь иностранных слов. – 18-е изд. – М.: Рус. яз., 1989. – 624 с.

5. Incoterms 2000: Изд. Междунар. торговой палаты № 560 и 620, 1999.

---

<sup>9</sup> Конференция ООН приняла Заключительный акт (документ ООН A/CONF.97/18), приложением к которому является текст **Венской конвенции 1980 года**, вступившей в силу с 1 января 1988 года. Конвенция регулирует отношения по вопросам, связанным как с заключением договоров международной купли-продажи товаров, так и с их исполнением и ответственностью за неисполнение или ненадлежащее исполнение.

Конвенция состоит из четырех частей. **Часть II** «Заключение договора» и **часть III** «Купля-продажа товаров» имеют самостоятельное значение: государство по своему усмотрению может заявить об обязательности для себя либо обеих частей Конвенции, либо одной из них (ст. 92). **Часть III** «Купля-продажа товаров» состоит из пяти глав: I «Общие положения»; II «Обязательства продавца»; III «Обязательства покупателя»; IV «Переход риска»; V «Положения, общие для обязательств продавца и покупателя».

**Часть I** «Сфера применения и общие положения» и **часть IV** «Заключительные положения» содержат предписания, в одинаковой мере применимые к части II и части III.