

Федеральное агентство по образованию
Уральский государственный лесотехнический университет
Кафедра экономической теории

Л.Д. Самарская

Международные экономические отношения

Методические указания к изучению дисциплины
«Мировая экономика» для студентов очного и заочного
обучения по специальностям

060500 – Бухгалтерский учет, анализ и аудит,
060800 - Экономика и управление на предприятии,
061100 – Менеджмент организации,
351400 – Прикладная информатика,
521500 – Менеджмент

13.09.04
Екатеринбург
2004

Мировое хозяйство

① *Мировое хозяйство* – это совокупность международных экономических отношений на том или ином этапе мирового развития, совокупность национальных хозяйств стран мира во взаимосвязи и взаимозависимости.

Причины образования мирового хозяйства:

- увеличение масштабов производства в отдельных странах и развитие международного специализированного производства: предметного; поддетального; технологического;
- перерастание производством национальных границ под влиянием научно-технического прогресса;
- необходимость роста производительности труда для снижения стоимости товара за счет использования международного фактора;
- необходимость разрешения международных экономических проблем;
- необходимость объединения усилий стран для решения сложных научно-технических проблем.

Пути формирования мирового хозяйства:

- развитие внешней торговли;
- создание международных монополий: картелей, синдикатов, трестов, концернов, холдингов, транснациональных корпораций;
- создание международных экономических организаций;
- развитие международной экономической интеграции, то есть экономическое сближение стран на основе международного разделения труда и создание такой структуры производства, которая выгодна всем странам;
- создание глобальных систем связи с использованием космического пространства;
- создание региональных торгово-экономических блоков;
- развитие двустороннего и многостороннего сотрудничества между странами.

② *Группировка стран в современном мире:*

- страны с высоким уровнем экономического развития и широким развитием рыночных отношений (таких стран около 30). Среди них 7 наиболее развитых: США, Япония, Германия, Франция, Италия, Канада, Англия;
- страны с высоким уровнем промышленного развития, но с менее развитыми рыночными отношениями (около 30 стран). Сюда входят страны Восточной Европы, страны, образовавшиеся на территории разрушенного СССР;

• развивающиеся страны:

- страны-экспортеры энергоресурсов, у которых производство энергоресурсов не менее чем на 20 % превышает собственное потребление (Ирак, Кувейт);

- страны, которые ввозят энергоресурсы и на их основе создают готовую продукцию. Эта продукция идет на мировой рынок и позволяет таким странам иметь положительный платежный баланс;

- страны с низким уровнем экономического развития. У них промышленное производство менее 10 %. Более 80 % неграмотных. На одного человека производится товаров не более чем на 350 долл. в год. Эти страны находятся в большой зависимости от развитых стран.

Тенденции развития мирового хозяйства характеризуют следующие явления:

- постиндустриализация;

- повышение роли внешнеэкономических факторов в развитии экономических стран;

- интернационализация производства, которая перерастает в глобализацию, выход в международные отношения, связи;

- транснационализация хозяйства жизни – создание монополий, которые оказывают влияние на международные отношения;

- увеличение удельного веса сферы услуг национальной экономики и международного обмена;

- развитие региональных интеграционных процессов, то есть экономическое сближение стран региона на основе международного разделения труда и создание такой структуры производства, в которой заинтересованы все страны региона;

- перегруппировка стран мира с точки зрения их экономического развития и изменения соотношения сил этих стран.

Формы международных экономических отношений:

- международная торговля товарами и услугами;

- миграция рабочей силы;

- международное движение капитала и инвестиций;

- международный обмен технологиями;

- международные валютные, финансовые и кредитные отношения;

- международная экономическая интеграция;

- международные транспортные отношения;

- международные таможенные отношения.

Природно-ресурсный потенциал мировой экономики – это:

- минеральное сырье и топливо;

- земельные ресурсы;

- водные ресурсы;

- лесные ресурсы;
- система распределения природно-ресурсного потенциала между странами.

Трудовые ресурсы мирового хозяйства характеризуют:

- численность населения земного шара;

- экономически активное население;

- уровень образования населения и его специализированной подготовки;

- эффективность использования рабочей силы;

- уровень занятости населения;

- отраслевая структура рабочей силы;

- профессиональная структура рабочей силы;

- возрастная структура населения и миграция рабочей силы;

- развитие мирового рынка труда и условия миграции.

Отраслевая структура мирового хозяйства включает следующие комплексы:

- агропромышленный;

- топливно-энергетический;

- химико-лесной;

- металлургический;

- машиностроительный;

- военно-промышленный;

- легкая промышленность;

- транспорт и связь;

- космический.

Финансовые ресурсы мира:

- мировые рынки капитала;

- золотовалютные резервы мира;

- финансовая помощь и внешние заимствования.

Научные ресурсы мира:

- научно-технический потенциал стран мира;

- важнейшие научно-технические центры;

- основные показатели развития научно-технических связей;

- развитие мирового рынка интеллектуальной собственности, в том числе технологий.

Предпринимательские ресурсы мира:

- предпринимательство (материально-техническая база производства);

- предпринимательская производственная деятельность;

- теневой бизнес;

- глобализация предпринимательской деятельности.

Валютная система

Валюта – это:

- денежная единица страны, которая используется для измерения величины стоимости товара;
- денежные знаки иностранных государств;
- кредитное и платежное средство, которое выражено в иностранной денежной единице и необходимо для международных расчетов;
- международная денежная единица, которая не выпускается в виде банкноты или монеты, то есть условная денежная единица – СДР (СПЗ);
- международная денежная единица, которая выпускается в виде банкноты или монеты (евро).

Валютный паритет – это:

- количество денежного металла или единиц СДР, которое содержится в одной денежной единице;
- соотношение между валютами разных стран по содержащемуся в них количеству денежного металла или единиц СДР.

Факторы, влияющие на валютный паритет:

- количество денежного металла в стране;
- количество бумажных денег, находящихся в обращении;
- количество товаров, производящихся в стране;
- валовой внутренний продукт страны.

Валютный курс – это цена денежной единицы одной страны, которая выражена в денежной единице других стран. Валютный курс должен устанавливаться с учетом покупательной способности валюты и других факторов.

Факторы, влияющие на валютный курс:

- уровень инфляции в стране;
- соотношение спроса и предложения на валюту;
- миграция краткосрочных капиталов;
- политические и военные факторы;
- политика Центрального банка страны.

Валютный рынок – это система экономических отношений, в рамках которой происходят операции по покупке, продаже, обмену иностранной валюты, а также платежных документов, которые выражены в иностранной валюте. Валютный рынок существует одновременно с другими видами рынков.

Валютные курсы при покупке и продаже валют:

- *курс покупателя валюты* – курс по которому банки покупают валюту;
- *курс продавца валюты* – курс по которому банки продают валюту;
- *средний курс валют* – средняя арифметическая величина между курсом продавца и курсом покупателя. Он необходим преимущественно для работы дилеров;
- *кросс-курс* – котировка двух иностранных валют, ни одна из которых в данный момент не является национальной валютой участника сделки;
- *фиксинг* – определение межбанковского курса последовательным сопоставлением спроса и предложения по каждой валюте и установление на этой основе курсов продавца и покупателя.

Меры государственного влияния на величину валютного курса:

- валютная интервенция – операция центральных банков на валютных рынках по покупке и продаже иностранной валюты;
- дисконтная политика – изменение центральным банком (ЦБ) учетной ставки с целью регулирования валютного курса. Это делается путем влияния на стоимость кредита на внутреннем рынке, что влияет и на движение иностранного капитала;
- протекционистские меры – меры, которые направлены на защиту собственной экономики. Сюда включаются и валютные ограничения.

Модели определения валютного курса:

- *портфельная модель* – рассматривает взаимодействие рынка товаров и рынка капиталов и показывает их влияние на валютный курс.
- *модель доходы-расходы* – определяет валютный курс на основе соотношения экспорта и импорта. Если экспорт больше импорта, то курс валюты может повышаться.
- *монетарная модель* – в этой модели главным фактором, который влияет на валютный курс, является уровень национальных цен.

Теория паритета покупательной способности разработана английским экономистом Уильямсом Дживисом и исходит из закона одной цены.

Этот закон состоит в том, что, товар при отсутствии транспортных издержек, препятствий в торговле, идентичности качества подобных товаров должен продаваться во всех странах по одной цене, но в соответствии с валютным курсом.

Вальвация – это определение ценностей иностранной валюты в национальной денежной единице.

Валютная котировка – это установление курсов иностранных валют на основе действующего законодательства или сложившейся практики. Ва-

лотная котировка производится государственными банками или крупными коммерческими банками.

Валютные операции – это операции с валютой, при которых меняется собственник на валюту.

Валютные ограничения – это совокупность мероприятий и нормативных правил, которые установлены законом или в административном порядке и направлены на ограничение движения валюты, то есть на ограничение операций с валютой.

Виды валютных ограничений проявляются в форме:

- установление валютного коридора;
- валютная блокада (прекращение операций с валютой);
- запрещение свободной покупки и продажи иностранной валюты;
- изменение международных платежей при движении капиталов, валюты, золота, ценных бумаг;
- сосредоточение в руках государства иностранной валюты и других валютных ценностей.

Валютные ценности включают в себя:

- иностранную валюту,
- ценные бумаги,
- фондовые ценности в иностранной валюте (акции, облигации).

Золотовалютные ценности включают валютные ценности и золото.

Национальная валютная система

Национальная валютная система – совокупность денежных, экономических и кредитных отношений, которые необходимы для использования валюты в целях экономического развития страны.

Структура национальной валютной системы:

- национальная валюта;
- определенное количество и состав валютных резервов;
- валютный паритет и валютный курс национальной валюты;
- условие конвертируемости валюты, основные формы и методы валютных ограничений;
- действующий порядок использования международных кредитов и формы расчетов по кредитам;
- статус национальных органов и учреждений, которые регулируют валютные отношения страны;
- условия деятельности национального рынка валюты и золота.

Мировая валютная система

Мировая валютная система – совокупность валютно-экономических отношений, которые обусловлены развитием международных экономических связей и усилением взаимозависимости экономик различных стран.

Мировая валютная система – совокупность национальных валютных систем во взаимосвязи и взаимозависимости.

Элементы МВС:

- определенное количество и определенная структура международных платежных средств, которые используются для проведения международных расчетов и для хранения валютных резервов;
- порядок обмена валют, валютные паритеты и курсы, а также условия конвертируемости валют;
- система обеспечения международного оборота валютно-платежными средствами;
- регламентация и унификация форм международных расчетов;
- порядок деятельности международных рынков валюты и золота;
- положения международных институтов, которые регулируют валютные отношения;
- система государственных и межгосударственных банковских учреждений, которые необходимы для обеспечения расчетов и регулирования валютных отношений.

Мировой рынок. Цены на мировом рынке

Мировой рынок – система международных экономических отношений, которые связаны с покупкой и продажей товаров, совокупность национальных рынков стран во взаимосвязи и взаимозависимости. На мировом рынке действуют мировые цены и мировая (или интернациональная) стоимость товара.

Мировая цена – это выраженная в деньгах интернациональная стоимость товара.

Виды мировых цен:

- справочные цены (официальные цены поставщиков товара);
- биржевые цены;
- цены аукционов;
- цены торгов;
- цены предложений и фактических сделок;
- расчетные цены; цены на морские перевозки: СИФ, ФОБ, ФАС,

КАФ.

Факторы, влияющие на мировые цены:

- стоимость товаров на национальном уровне;
- мировая стоимость и мировая цена;
- спрос и предложение на товары;
- количество взаимозаменяемых товаров на мировом рынке;
- развитие технического прогресса в различных отраслях мировой экономики и темпы оформления товаров;
- конкурентная борьба на мировом рынке;
- другие факторы.

Индексы на биржах

Индекс Доу-Джонса – средний показатель курсов акций 30 крупнейших компаний США. Эти курсы публикуются фирмой Доу-Джонса. Индекс Доу-Джонса – это средняя арифметическая величина ежедневных котировок акций на момент закрытия бирж.

Индекс Дак-30 (Дакс-30) – ведущий Германский индекс «голубых фишек» на Франкфуртской бирже.

Индекс САС-40 – ведущий индекс на Парижской бирже.

Индекс FTSE-100 – индекс на Британской фондовой бирже.

Индекс Hand Send – ведущий индекс на бирже в Гонконге.

Индекс NASDAQ – ведущий индекс внебиржевой компьютерной системы, она сама проводит торги.

Международная миграция рабочей силы

Международная миграция рабочей силы – это перемещение людей через границы определенных территорий, в том числе стран со сменой постоянного места жительства или возвращение на это место жительства.

Формы миграции:

- трудовая миграция;
- семейная миграция;
- рекреационная миграция.

Классификация международной миграции:

- работающие по контракту, которым четко оговорен срок пребывания в стране;
- профессионалы, которые имеют высокий уровень подготовки, образования и опыта практической работы;
- нелегальные эмигранты, в число которых входят иностранцы с просроченной визой или иностранцы, въехавшие в страну без визы;
- переселенцы – то есть граждане, которые переселяются на новое место жительства;

- беженцы.

Причины миграции:

- экономические причины: поиск работы; поиск лучших условий жизни; поиск возможности успешно заниматься научной деятельностью и другие;
- неэкономические причины: политические причины; национальные причины; религиозные причины; причины, связанные с расовой дискриминацией; семейные причины.

Направление миграции рабочей силы:

- из развивающихся стран в промышленно развитые страны;
- между развивающимися странами;
- между промышленно развитыми странами;
- из стран Восточной Европы в страны Западной Европы;
- научных работников и квалифицированных специалистов из промышленно развитых стран в развивающиеся страны.

Международный рынок рабочей силы действует в форме трудовой миграции.

✓ Положительные последствия экспорта рабочей силы из страны:

- поступление в страну свободно-конвертируемой валюты;
- уменьшение безработицы;
- бесплатное для стран экспортеров получение новых профессиональных навыков людьми, выезжающими в другие страны.

Отрицательные последствия экспорта рабочей силы из страны:

- страна теряет часть квалифицированных кадров, на подготовку которых были затрачены средства;
- нарушается связь между людьми различных поколений, которые должны соблюдаться в кадровой политике;
- ограничиваются возможности развития научно-технического прогресса, если за рубеж уезжают кадры, владеющие уникальными достижениями НТП.

Последствия иммиграции рабочей силы в страну:

- повышение конкурентоспособности товаров той страны, в которую въезжают;
- иностранные рабочие предъявляют дополнительный спрос на товары. Это вызывает расширение производства товаров;
- страна, в которую приезжают квалифицированные кадры, не тратит деньги на их подготовку;

– иностранные рабочие первыми увольняются, если возникают кризисы и растет безработица.

Свободные экономические зоны (СЭЗ)

Свободные экономические зоны – это территории, на которых действует законодательство на производство или реализацию товаров. Они создаются на территории различных стран. В СЭЗ действует законодательство той страны, на территории которой оно создано.

СЭЗ различаются в соответствии с их хозяйственной специализацией и территориальным расположением.

Виды свободных экономических зон.

1. Торговые СЭЗ:

- свободные таможенные зоны;
- свободные порты;
- торгово-производственные зоны;
- складские зоны (хранение товара).

2. Промышленно-производственные СЭЗ:

- импортозамещающие зоны;
- экспортно-ориентированные зоны;
- промышленные парки;
- научно-производственные парки.

3. Технично-внедренческие СЭЗ:

- инновационные центры;
- технопарки;
- технополисы.

4. Сервисные СЭЗ (на территории оказываемых услуг):

- зоны банковских услуг;
- зоны страховых услуг;
- зоны туристических услуг;
- оффшорные зоны.

Сервисные зоны, в том числе *оффшорные зоны* – это территории с особым льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, которые оказывают различные услуги (финансово-экономические, страховые, туристические и другие). К их числу относятся: Панама, Ирландия, Швейцария, Антильские острова, Лихтенштейн.

В число сервисных зон включают не только оффшорные зоны, но и налоговые гавани.

В оффшорных зонах не могут претендовать на прибыль те фирмы, которые находятся в стране, на территории которой находятся оффшорные зоны.

Налоговые гавани отличаются от оффшорных зон тем, что все фирмы, действующие на их территории, получают налоговые льготы на все виды деятельности.

5. Комплексные СЭЗ:

- зоны свободного предпринимательства (Западная Европа, Канада);
- специальные экономические зоны (Китай);
- территории особого режима (Аргентина, Бразилия);
- особые экономические зоны (Россия).

6. Международные СЭЗ:

- евро-регионы;
- приграничные СЭЗ;
- СЭЗ «Туманган».

7. СЭЗ в соответствии с системой управления:

- территориальные, которые включают административно-территориальные образования;
- функциональные зоны.

Основные группы льгот, которые действуют в свободных экономических зонах:

- внешнеторговые льготы: особый таможенно-тарифный режим для внешнеторговых операций и упрощенный порядок их проведения;
- льготы на прибыль, стоимость имущества, амортизационные отчисления, транспортировку, издержки;
- финансовые льготы, включающие более низкие цены на коммунальные услуги, аренду, земельные участки и т.д.;
- административные льготы, которые предусматривают упрощенный порядок оформления регистрации всего того, что связано с созданием юридических лиц на территории СЭЗ.

Новые индустриальные страны (НИС)

Новые индустриальные страны (НИС) – это страны из числа развивающихся государств, которые пошли по пути современного индустриального развития.

Поколения НИС:

четыре «Малых дракона» Азии, то есть Южная Корея, Тайвань, Сингапур, Гонконг, а также новые индустриальные страны Латинской Америки – Аргентина, Бразилия и Мексика;

– Малайзия, Таиланд, Индия, Чили;

- Кипр, Тунис, Турция, Индонезия.
- Филиппины, Южные провинции Китая.

Критерии, по которым определяются НИС:

- средние годовые темпы роста производства;
- величина ВВП на душу населения;
- объем экспорта готовых изделий промышленности, а также их доля в общем экспорте;
- удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП. Он должен быть не менее 20 %;
- объем прямых инвестиций в зарубежных странах.

Внешнеэкономические факторы, влияющие на развитие НИС

1. Прямые инвестиции промышленно развитых стран в НИС имеют высокую доходность, поэтому промышленно развитые страны через ТНК стараются экспортировать в НИС свой капитал.

2. Выгодное географическое положение НИС. Они находятся на пересечении мировых торгово-экономических путей и поблизости от мировых промышленных центров: США и Япония.

3. Почти во всех НИС были такие политические режимы, которые лояльно относились к промышленно развитым странам.

4. Длительное время НИС были колониями, и население подвергалось жесткой эксплуатации. После освобождения от колониальной зависимости большое значение стали играть такие факторы, как дисциплинированность, бережливость, трудолюбие населения этих стран.

5. В различных НИС сформировались свои модели развития:

- развитие национальной экономики с ориентацией в большей степени на экспорт, и в меньшей – на импорт.
- модель, ориентированная на замещение импортируемых товаров.
- модель, ориентированная на использование преимуществ международного разделения труда.

Международные экономические организации

Развитие мирового хозяйства сопровождается созданием международных экономических организаций, которые в настоящее время подразделяются на две группы:

- межгосударственные или межправительственные;
- неправительственные.

Международные правительственные экономические организации – это международные организации, членами которых являются различные государства. Эти организации создаются странами на основе межгосударственных договоров, предусматривающих достижения тех или иных целей экономического характера. Такие организации создают постоянно действующую систему органов управления и обладают международной правосубъектностью, т.е. способно-

стью иметь международные права и обязанности, возможностью приобретать их в процессе своих действий.

Международные неправительственные организации – это такие международные организации, которые создаются не на основе межправительственных соглашений. Такие организации не являются субъектами международного права, т.е. не обладают международной правосубъектностью. Однако они имеют статус юридического лица и действуют в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера. Таких организаций в настоящее время более 7000.

Международные экономические организации подразделяются на пять групп:

1 – межгосударственные универсальные организации. В их деятельности заинтересовано абсолютное большинство стран мира. К числу таких организаций относятся Организация объединенных наций (ООН), Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Всемирная торговая организация (ВТО) и др.;

2 – межгосударственные организации регионального и межрегионального характера. Такие организации создаются для решения ряда региональных и межрегиональных проблем. К их числу относятся Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и др.;

3 – международные экономические организации, действующие в отдельных секторах мирового рынка. Они, как правило, создаются на основе товарных соглашений тех или иных стран. Эту группу организаций представляет Организация стран – экспортеров нефти (ОПЕК), Международное соглашение по текстильным товарам (МСТТ) и др.;

4 – международные экономические организации, которые представлены полуформальными объединениями типа «семерки» или «восьмерки» - стран с высоким уровнем промышленного развития (США, Япония, Канада, Германия, Франция, Англия, Италия, Россия). К организациям этой группы могут быть отнесены Парижский клуб стран-кредиторов, который действует на межгосударственном уровне, и Лондонский клуб, действующий на межбанковском уровне;

5 – все другие торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации. Среди организаций этой группы Международная организация труда (МОТ), Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ), Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС), Продовольственная сельскохозяйственная организация Объединенных наций (ФАО) и др.