



ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

**Екатеринбург
2012**

Электронный архив УГЛТУ

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

ФГБОУ ВПО «УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЛЕСОТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра менеджмента и внешнеэкономической деятельности

Н.А. Шпак

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Методические указания
для студентов очной и заочной форм обучения,
специальность 080508.65 «Менеджмент организации»

Екатеринбург
2012

Печатается по рекомендации методической комиссии факультета ФЭУ.
 Протокол № 8 от 26 апреля 2012 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Рецензент – доктор техн. наук, заведующий каф. менеджмента
 и ВЭД предприятия В. П. Часовских

ВВЕДЕНИЕ	4
РАБОЧАЯ ПРОГРАММА	5
<i>Тема 1.</i> Внешнеэкономическая деятельность: основные понятия	5
<i>Тема 2.</i> Меры валютного регулирования и валютного контроля в сфере внешнеэкономической деятельности	6
<i>Тема 3.</i> Базисные условия поставки товаров ИНКОТЕРМС	7
<i>Тема 4.</i> Организация и формы расчетов во внешней торговле	9
<i>Тема 5.</i> Ценообразование во внешней торговле	10
<i>Тема 6.</i> Страхование во внешнеэкономической деятельности	11
<i>Тема 7.</i> Внешнеторговый контракт	11
<i>Тема 8.</i> Торгово-посреднические операции в сфере ВЭД	12
<i>Тема 9.</i> Лизинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности	14
<i>Тема 10.</i> Факторинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности	15
<i>Тема 11.</i> Форфейтинговые операции: экономическое содержание и практическое применение во внешнеэкономической деятельности .	16
<i>Тема 12.</i> Внешнеэкономическая деятельность предприятий Свердловской области	17
ВАРИАНТЫ СВОДНЫХ КОНТРОЛЬНЫХ ЗАДАНИЙ	18

Редактор О.В. Атрошенко
 Оператор компьютерной верстки Т.В. Упорова

Подписано в печать 03.07.2012	Печ. л. 1,39	Формат 60×84 1/16
Плоская печать	Заказ №	Тираж 30 экз.
Поз. Вне плана		Цена 7 руб. 08 коп.

Редакционно-издательский отдел УГЛТУ
 Отдел оперативной полиграфии УГЛТУ

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночной трансформации российской экономики активизация внешнеэкономической деятельности отечественных предприятий и организаций приобретает все большее значение и во многом является условием успешного проведения реформ. Децентрализация внешней торговли позволила многим национальным хозяйствующим субъектам выйти на внешний рынок. Однако незнание основ и особенностей внешнеэкономической деятельности привело к низкой эффективности сотрудничества с иностранными партнерами.

Предлагаемый курс «Внешеэкономическая деятельность предприятия» рассчитан на 34 часа лекционных занятий для студентов IV и V курсов экономического факультета, обучающихся по специальности 080508.65 «Менеджмент организации».

Основная цель курса состоит в том, чтобы познакомить студентов с теоретическими основами процедур, методов, форм и условий внешнеэкономических связей хозяйствующих субъектов РФ.

В результате изучения данного курса студенты должны знать основные понятия дисциплины, формы и механизм управления внешнеэкономической деятельностью предприятия, содержание и особенности разделов внешнеэкономических контрактов, порядок организации и формы расчетов во внешней торговле, особенности ценообразования во внешней торговле, виды посреднических операций, а также состояние внешнеэкономических связей Волгоградской области.

Особенности внешнеэкономической деятельности связаны с увеличением обязанностей партнеров при доставке товара от продавца к покупателю. В связи с этим в программе курса уделяется большое внимание базисным условиям поставки.

Особое место отведено также и изучению модификаций форм кредитования внешнеэкономической деятельности, механизма их реализации, сфер применения.

Предлагаемые методические указания содержат рабочую программу с рекомендуемой литературой по темам, а также варианты сводной контрольной работы.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность:****основные понятия**

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД): ее сущность и отличие от внешнеэкономических связей.

Виды ВЭД: внешнеторговая деятельность, международное инвестиционное сотрудничество, производственная кооперация, валютные и финансово-кредитные операции. Факторы развития ВЭД.

Субъекты внешнеэкономической деятельности в РФ: принципы классификации.

Классификация субъектов ВЭД по профилю деятельности. Состав экспортеров-производителей, работающих на внешних рынках без посредников. Участники ВЭД, выполняющие посреднические функции во внешнеэкономической деятельности. Роль содействующих организаций во внешнеэкономической сфере в России.

Состав участников ВЭД в зависимости от характера внешнеторговых операций.

Регулирование ВЭД. Органы, регулирующие ВЭД в РФ. Административные методы регулирования ВЭД: международные договоры; таможенное регулирование; лицензирование, квотирование и контингентирование; технические методы; антидемпинговые процедуры. Особенности экономических методов стимулирования экспортного производства: прямое и косвенное финансирование российских экспортеров; использование налоговых льгот.

Оценка внешнеэкономической деятельности. Показатели экономического эффекта и экономической эффективности: экспорта, импорта, экспортно-импортной деятельности предприятия.

Основные понятия: внешнеэкономические связи, внешнеэкономическая деятельность, лицензия, квота, контингентирование, эффект, эффективность.

Литература

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: ЮНИТИ, 1999. Гл. 2, 3.

2. Покровская В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник. М.: Юристъ, 1999. Гл. 1, 2, 10.

3. Попов С.Г. Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга: учеб. пособие. М.: Ось-89, 1999. Гл. 2, 5.
4. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебно-практическое пособие. М.: ИВЦ«Маркетинг», 1999. Гл. 2.
5. Пызин А. Управление внешнеэкономической деятельностью в условиях перехода к рынку // Финансовый бизнес. 1999. № 4. С. 39–42.
6. Управление внешнеэкономической деятельностью хозяйствующих субъектов в России: учеб. пособие / под ред. Э.Э. Батизи. М.: ИНФРА-М, 1999.

Тема 2. Меры валютного регулирования и валютного контроля в сфере внешнеэкономической деятельности

Этапы формирования современного валютного режима в РФ.

Цели валютного регулирования на внутреннем рынке России. Меры валютного регулирования и валютного контроля. Объекты валютного регулирования в сфере ВЭД.

Принцип регламентации расчетов с федеральным бюджетом со стороны российских экспортеров. Порядок обязательной продажи части валютной выручки национальными экспортерами через уполномоченные банки. Поступления, не подлежащие обязательной продаже. Расходы, оплачиваемые до обязательной продажи части валютной выручки. Особенности расчетов с госбюджетом для банков, посредников, совместных предприятий и иностранных инвесторов.

Система валютного контроля за экспортно-импортными сделками. Паспорт экспортной сделки, его цель. Механизм контроля возвращения валютной выручки российских экспортеров. Ответственность уполномоченных банков и меры финансового наказания для экспортеров. Паспорт импортной сделки. Механизм контроля за исполнением импортных поставок.

Основные понятия: валютное регулирование, валютный контроль, паспорт сделки, обязательная продажа части валютной выручки.

Литература

1. Горбовский А. Контроль за выручкой от экспорта: уточнение порядка // Экономика и жизнь. 2000. № 7. С. 28–29.
2. Козырин А.Н. Валютный контроль внешнеторговой деятельности: юридический справочник. М.: Новый Юрист, 1998.

3. Мельников В.И., Мовсян М.И. Вопросы валютного регулирования // Экономист. 1999. № 3. С. 17–26.
4. Покровская В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник. М.: Юристъ, 1999. Гл. 3.
5. Управление внешнеэкономической деятельностью хозяйствующих субъектов в России: учеб. пособие / под ред. Э.Э. Батизи. М.: ИНФРА-М, 1999. Гл. 6.
6. Шалашов В.П. Валютное регулирование и валютные расчеты в РФ: учеб. пособие. М., 1996.

Тема 3. Базисные условия поставки товаров ИНКОТЕРМС

Понятие базисных условий поставки товаров. Содержание базисных условий поставки.

ИНКОТЕРМС. Его цели. Группировка и расположение терминов (таблица).

Понятие критической точки согласно ИНКОТЕРМС.

Основные понятия: базисные условия поставки, ИНКОТЕРМС, критическая точка.

Литература

1. Базисные данные для оформления договоров // Партнер. Экономико-правовой бюллетень. 1994. № 36–37. С. 60–62.
2. Вилкова Н. Новые единообразные международные правила толкования торговых терминов // ЭЖ-Юрист. 2000. № 22. С. 10.
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: Закон и право, ЮНИТИ, 1999. Гл. 8, п. 8.2.
4. ИНКОТЕРМС: Международные правила толкования торговых терминов. М.: Приор, 1997.
5. Михайлов Д.М. Внешнеторговый контракт: учеб. пособие для вузов. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1997. Гл. 2, п. 2.2. Приложения 1, 2.
6. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебно-практическое пособие. М.: ИВЦ «Маркетинг», 1999. Гл. 4.
7. Условия (базис) поставки // Партнер: экономико-правовой бюллетень. 1994. № 36–37. С. 57–59.

Классификация условий ИНКОТЕРМС по обязанностям продавца

Вид транспорта	Переход рисков	Доставка до склада покупателя	Разгрузка	Страхование (осн. перевозка)	Фрахт	Импортные таможенные расходы	Экспортные таможенные расходы	Погрузка	До первого перевозчика	Проверка, упаковка, маркировка
Любой	Коммерческое пред-е продавца									+
Возд./ж.-д.	Передача первому перевозчику						+		+	+
Морской	Вдоль борга судна в порту отгрузки						+	+	+	+
Морской	Поручни судна в порту отгрузки						+	+	+	+
Морской	Поручни судна в порту отгрузки				+		+	+	+	+
Морской	Поручни судна в порту отгрузки		+		+		+	+	+	+
Любой	Передача первому перевозчику		+		+		+	+	+	+
Любой	Передача первому перевозчику		+	+	+		+	+	+	+
Любой	Согласованный пункт на границе		+		+		+	+	+	+
Морской	Поручни судна в порту назначения				+		+	+	+	+
Морской	Согласованный причал в стране назначения		+		+		+	+	+	+
Любой	Согласованный пункт в стране назначения	+	+		+		+	+	+	+
Любой	Согласованный пункт в стране назначения	+	+		+		+	+	+	+

Тема 4. Организация и формы расчетов во внешней торговле

Корреспондентские отношения банков как условие организации расчетов во внешней торговле. Счет НОСТРО. Счет ЛОРО. Базисные операции: международные расчеты. Межбанковские операции: купля-продажа валюты, торговля на денежном рынке, привлечение и размещение вкладов, кредитование.

Формы расчетов в рамках внешнеторговых договоров.

Документарный аккредитив как наиболее выгодная форма расчетов для экспортеров. Порядок осуществления аккредитивной операции. Преимущества и недостатки аккредитивной формы расчетов. Виды аккредитива: безотзывной, отзывной, неподтвержденный, подтвержденный, покрытый, непокрытый, возобновляемый.

Документарное инкассо как наиболее выгодная форма расчетов по импортным операциям. Последовательность действий при расчетах путем инкассо. Преимущества и недостатки инкассо. Телеграфное инкассо как способ устранения риска неплатежа для экспортера.

Банковский перевод. Чек.

Основные понятия: корреспондентские отношения, корреспондентский счет, международные расчеты, аккредитив, приказодатель, бенефициар, банк-эмитент, авизующий банк, плательщик, доверитель, инкассирующий банк, банк-ремитент, чекодатель, чекополучатель, банковская гарантия.

Литература

1. Бурлак Г.Н., Кузнецова О.И. Техника валютных операций. М.: Финстатинформ, 1998. Гл. 9, п. 9.3, 9.4. Гл. 10, п. 10.1, 10.2.
2. Внешнеэкономическая деятельность / под ред. С.И. Кумок. М.: ВЕЧЕ, 1994. Гл. 9.
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1999. Гл. 9, п. 9.4.
4. Ефимова Л.Г. Банковское право. М.: Издательство БЕК, 1994. Гл. 7, п. 5.2.
5. Международные расчеты по коммерческим операциям / под ред. А.П. Носко. М.: АО «Консалтбанкир», 1994.
6. Носкова И.А. Валютные и финансовые операции. М.: ЮНИТИ, 1998. Гл. 2, 4.
7. Шмиттгофф К.М. Экспорт: право и практика международной торговли. М.: Юридическая литература, 1993. С. 188–225.

Тема 5. Ценообразование во внешней торговле

Источники информации о ценах во внешнеторговых сделках. Публикуемые цены: справочные цен, биржевые котировки, цены фактических сделок, цены предложений крупных фирм. Расчетные цены.

Виды контрактных цен. Твердая фиксированная цена. Твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки. Цена с последующей фиксацией. Скользящая цена. Смешанная цена.

Методология расчета внешнеторговой цены на основе затратного метода. Составляющие полной себестоимости товара на внешнем рынке: экспортная себестоимость товара до отправки, себестоимость товара доставленного, себестоимость товара на внешнем рынке без учета финансовых расходов, себестоимость товара на внешнем рынке без учета степени риска.

Порядок определения цены на основе затратного метода.

Формирование цены во внешнеторговом контракте на основе базисных условий поставки.

Система ценовых поправок и ценовых скидок. Бонусные скидки. Дилерские скидки. Скидки СКОНТО. Специальные скидки.

Основные понятия: контрактная цена, экспортная цена, импортная цена, базисная цена, справочная цена.

Литература

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1999. Гл. 8, п. 6.
2. *Конина Н.* Источники информации по ценам // Маркетинг. 1996. № 4. С. 63–69.
3. *Левшин Ф.М.* Внешнеторговые цены: закономерности ценообразования и методы ценовых расчетов. М.: Внешторгоиздат, 1990. Гл. 3, 4, 5.
4. *Ленчевский И.Ю., Зубова Н.И.* Организация и регулирование международных коммерческих организаций. М., 1995.
5. *Никитин С., Глазова Е., Степанова М.* Мировые цены: особенности формирования // Мировая экономика и международные отношения. 1997. № 3. С. 14–17.
6. *Смирнов В.В.* Экспортно-импортные операции в международном бизнесе. Правила «Инкотермс-90», условия договора, риски и перевод их на страховщика. М.: Буквица, 1997. С. 23–35.

Тема 6. Страхование во внешнеэкономической деятельности

Понятие риска. Виды рисков: внутренние, внешние. Группы методов, направленные на уменьшение возможных убытков, вызываемых рисками: страхование, хеджирование, применение различных форм и методов расчетно-кредитных отношений, анализ и прогнозирование конъюнктуры. Сущность, методы и преимущества хеджирования. Методы расчетно-кредитных отношений, используемых при управлении рисками в ВЭД.

Понятие страхования. Виды имущественного страхования. Страхование грузов. Его объекты, страховые случаи, страховая премия. Виды страховых полисов. Страхование ответственности. Его объект.

Понятие перестрахования. Субъекты перестрахования. Роль во внешнеэкономической деятельности.

Основные понятия: страхование, хеджирование, риск, страховой случай, страховая премия, перестрахование, цедент, цессионарий, цессия.

Литература

1. *Аленичев В.В., Аленичева Т.Д.* Страхование валютных рисков, банковских и экспортных коммерческих кредитов. М., 1994.
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1999. Гл. 12.
3. *Камынкина М.Г., Солнцева Е.Е.* Перестрахование: практическое руководство для страховых компаний. М.: АО ДИК, 1994. Гл. 1, 2.
4. *Попов С.Г.* Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга: учеб. пособие. М.: Ось-89, 1999. Разд. 1. Гл. 2, п. 5.
5. *Смирнова Н.* О государственном страховании внешнеэкономической деятельности // российский экономический журнал. 1998. № 7/8. С. 95–96.
6. *Шмиттгофф К.М.* Экспорт: право и практика международной торговли. М.: Юридическая литература, 1993. С. 241–280.

Тема 7. Внешнеторговый контракт

Регулирование контрактов международной купли-продажи. Соотношение внутреннего законодательства и международных договоров. Источники международного регулирования внешнеторговых контрактов. Особенности использования норм Конвенции ООН о договорах международной

купли-продажи товаров. Обязанности сторон внешнеторгового договора согласно Венской конвенции. Источники внутреннего регулирования международных торговых контрактов. Форма контракта.

Структура внешнеторгового контракта. Вводная часть. Предмет контракта. Базисные условия поставки товаров. Валютно-финансовые и платежные условия контракта. Сроки поставки товара. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Штрафные санкции. Форс-мажор. Арбитраж. Заключительная часть внешнеторгового контракта.

Основные понятия: оферта, акцепт, внешнеторговый контракт, форс-мажор.

Литература

1. Внешнеэкономическая деятельность: практическое руководство. Внешнеторговый договор. Харьков: МПТЦ «Лист»; МП «ВВВ», 1991.
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / под ред. Л.Е. Стровского. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1999. Гл. 8.
3. Гудовичева Л.Б. Форс-мажор во внешнеэкономических контрактах // Российский юридический журнал. 1993. № 1. С. 59–60.
4. Михайлов Д.М. Внешнеторговый контракт. М.: Закон и право; ЮНИТИ, 1997.
5. Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров. М.: Книжный мир, 1998.
6. Стровский Л.Е. Внешний рынок и предприятие. М.: Финансы и статистика, 1993. Гл. 6.
7. Экономика внешних связей России / под ред. А.С. Булатова. М.: Издательство БЕК, 1995. Гл. 13.

Тема 8. Торгово-посреднические операции в сфере ВЭД

Необходимость торгово-посреднических операций в сфере ВЭД.

Договор поручения. Его субъекты: поверенный, доверитель. Предмет договора поручения. Основные обязанности и полномочия поверенного и доверителя. Ответственность сторон. Размер и способ уплаты вознаграждения. Порядок досрочного расторжения договора поручения.

Договор комиссии. Его субъекты: комиссионер, комитент. Основные отличия от договора поручения. Полномочия и ответственность комисио-

нера. Размер вознаграждения. Порядок досрочного расторжения договора комиссии и возмещения убытков. Договор консигнации как разновидность договора комиссии. Субъекты договора консигнации: консигнатор, консигнант. Отличительная особенность отношений при консигнационном договоре. Обязанности консигнатора и консигнанта.

Агентский договор. Его субъекты: агент, принципал. Отличия агентского договора от договоров поручения и комиссии.

Особенности возникновения прав и обязанностей по сделкам, совершаемым агентом с третьими лицами. Порядок прекращения агентского договора.

Основные понятия: договор поручения, поверенный, доверитель, договор комиссии, комиссионер, комитент, договор консигнации, консигнатор, консигнант, агентский договор, агент, принципал.

Литература

1. Вилкова Н.Г. Услуги третьих лиц в международном торговом обороте // Внешнеэкономическая деятельность. 1998. № 2. С. 17–20. № 4. С. 13–17.
2. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ, части второй / под ред. О.Н. Садикова. М.: Юридическая фирма КОНТРАКТ; ИНФРА-М, 1998. Гл. 49, 51, 52.
3. Покровская В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник. М.: Юристъ, 1999. Гл. 3.
4. Экономика внешних связей России / под ред. А.С. Булатова. М.: Издательство БЕК, 1995. Гл. 13.
5. Попов С.Г. Внешнеэкономическая деятельность фирмы. Особенности менеджмента и маркетинга: учеб. пособие. М.: Ось-89, 1999. Разд. 3. Гл. 4.
6. Семенов К.А. Международные экономические отношения: курс лекций. М.: Гардарики, 1998. Гл. 15.
7. Томсинов В.А. Внешнеторговые сделки: практические рекомендации по составлению контрактов (купля-продажа, бартер, торговое агентское соглашение). М.: Издательство АО «Молодая гвардия», 1994. Разд. III.

Тема 9. Лизинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности

Субъекты лизинга: лизингодатель, лизингополучатель, поставщик. Капитальная продукция как объект лизинга. Два этапа реализации классической лизинговой сделки. Преимущества и недостатки лизинговых операций.

Виды лизинга: прямой, косвенный, движимого, недвижимого имущества, чистый, «мокрый», с частичным набором услуг, внутренний и международный. Классификация лизинга по сроку договора и степени окупаемости лизингового имущества. Финансовый лизинг. Его отличительные особенности. Формы финансового лизинга: договор типа «стандарт», договор типа «возвратный» лизинг, «разделительный» лизинг. Основные признаки оперативного лизинга.

Методика расчета суммы лизинговых платежей. Элементы совокупной суммы лизингового платежа: амортизация оборудования; плата за ресурсы, привлекаемые лизингодателем для осуществления сделки; лизинговая маржа; рискованная премия.

Развитие лизинга в России. Особенности субъектно-объектной структуры отечественного рынка лизинговых услуг. Законодательная основа лизингового рынка в РФ.

Основные понятия: лизинг, лизингодатель, лизингополучатель, оперативный лизинг, финансовый лизинг, лизинговая маржа.

Литература

1. Белоус А.П. Лизинг в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. 1998. № 12. С. 111–122.
2. Газман В.Д. Рынок лизинговых услуг. М.: Фонд «Правовая культура», 1999.
3. Газман В.Д. Пути расширения рынка лизинговых услуг // Финансовый бизнес. 2000. № 3. С. 39–47.
4. Дерек А., Блум. Правовое регулирование лизинга в России // Инвестиции в России. 1998. № 2. С. 30–37.
5. Носкова И.Я. Валютные и финансовые операции: учебник для вузов. М.: Финансы; ЮНИТИ, 1998. Гл. 7.
6. Смирнов А.Л. Лизинговые операции. М.: Консалтбанк, 1995.
7. Павлов В.В., Хоминич И.П. Кредитование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие. М.: ФБК-ПРЕСС, 1998. Гл. 2.
8. Штельмах В. Лизинг и банковский кредит на приобретение основных средств: сравнение эффективности // Финансы. 1999. № 8. С. 19–21.

Тема 10. Факторинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности

Понятие факторинга. Цель факторинговых операций. Отличие факторинга от банковской гарантии. Субъекты факторинговой операции: факторинговая компания, клиент, заемщик.

Признаки факторинговой сделки. Субъекты, не принимаемые на факторинговое обслуживание.

Виды факторинга: с правом регресса требований, без права регресса; открытый, конфиденциальный; с условием кредитования, с оплатой к определенной дате; внутренний, международный.

Типы внутренних факторинговых соглашений: соглашение о полном обслуживании без права регресса, соглашение о полном обслуживании с правом регресса, агентское соглашение (или соглашение об оптовом факторинге), учет (дисконтирование) счетов-фактур.

Особенности реализации международных факторинговых операций. Взаимный (двухфакторный) факторинг. Распределение услуг между факторинговой компанией в стране импортера и факторинговой компанией в стране экспортера. Соглашение о прямом экспортном факторинге. Соглашение о прямом импортном факторинге.

Стоимость факторинга. Комиссия фактора, процент за аванс.

Основные понятия: факторинг, регресс требований, инкассирование задолженности, комиссия фактора, процент по кредитованию.

Литература

1. Бузова М.Е. Факторинг. М.: АО «Япония сегодня», 1992.
2. Лизинговые, факторинговые, форфейтинговые операции банков. М.: ДеКА, 1995. Гл. 3.
3. Жуков Е.Ф. Тростовые и факторинговые операции коммерческих банков. М.: Консалтбанк, 1995. Гл. 2, 3.
4. Нестерова Т.Н. Банковские операции. Ч. IV. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности. М.: ИНФРА, 1996.
5. Носкова И.Я. Валютные и финансовые операции: учебник для вузов. М.: Финансы; ЮНИТИ, 1998. Гл. 7.
6. Операции факторинга. Мировой опыт и российская практика // Финансовый бизнес. 1996. № 11. С. 40–45.
7. Павлов В.В., Хоминич И.П. Кредитование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие. М.: ФБК-ПРЕСС, 1998. Гл. 2.

**Тема 11. Форфейтинговые операции:
экономическое содержание и практическое применение во
внешнеэкономической деятельности**

Понятие форфейтинга. Возникновение и сферы применения форфейтинговых операций. Объекты форфейтинга: простые и переводные векселя, аккредитивы. Субъекты форфейтинга. Ограничения для форфейтинговых операций. Основные направления развития форфейтинга: вторичный рынок и инвестиции в форфейтинговые активы, синдицирование, финансирование на основе плавающей ставки.

Техника совершения форфейтинговой сделки. Подготовительный этап сделки: инициация сделки; определение характера сделки; сбор информации, необходимой форфейтору; проведение кредитного анализа. Способы обеспечения возврата кредита форфейтору: гарантийное обязательство, аваль.

Номинальная стоимость форферируемых векселей. Распределение издержек между экспортером и импортером. Расчет дисконта. Валюта, используемая в форфейтинговых операциях.

Преимущества и недостатки применения форфейтингового финансирования для экспортера и импортера.

Основные понятия: форфейтинг, форфейтинговые бумаги, синдицирование, финансовые и товарные векселя, гарантийное обязательство, аваль, дисконт, комиссия (премия) за опцион, комиссия за обязательство.

Литература

1. *Иохина И.В.* Форфейтинг в системе финансирования внешнеэкономических операций: учеб. пособие. М.: МГУК, 1996.
2. Лизинговые, факторинговые, форфейтинговые операции банков. М.: ДеКА, 1995. Гл. 4.
3. *Носкова И.Я.* Валютные и финансовые операции: учебник для вузов. М.: Финансы; ЮНИТИ, 1998. Гл. 9.
4. *Нестерова Т.Н.* Банковские операции. Ч. IV. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности. М.: ИНФРА, 1996.
5. *Павлов В.В., Хоминич И.П.* Кредитование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие. М.: ФБК-ПРЕСС, 1998. Гл. 4, 5.

**Тема 12. Внешнеэкономическая деятельность
предприятий Свердловской области**

Инвестиционное сотрудничество с иностранными партнерами. Инвестиционный климат в регионе. Регулирование инвестиционной деятельности в Волгоградской области. Отраслевое распределение иностранных инвестиций. Региональная структура иностранных капиталовложений.

Внешнеторговая деятельность. Динамика показателей внешней торговли за последние годы. Региональная структура внешней торговли. Крупнейшие участники внешнеторговой деятельности в области. Товарная структура и стоимостные показатели экспорта. Товарная структура и стоимостные показатели импортной деятельности предприятий области.

Движение валютных средств. Объем и источники поступлений иностранной валюты. Структура поступлений валютных средств по отраслям. Направления расходования средств с валютных счетов.

Литература

1. Центр региональных экономических исследований. Корзина роста: перспективные экспортные товары Свердловской области. Екатеринбург, 2009.
2. Путеводитель инвестора: Свердловская область 2011–2012. Екатеринбург, 2010.

ВАРИАНТЫ СВОДНЫХ КОНТРОЛЬНЫХ ЗАДАНИЙ

I вариант

1. При каких базисных условиях поставки по ИНКОТЕРМС переход риска с продавца на покупателя осуществляется в момент пересечения товара поручней судна в порту погрузки?
2. Назовите административные методы регулирования ВЭД.
3. Какие правовые средства обеспечивают исполнение обязательств по контракту международной купли-продажи товаров?
4. С каких счетов юридические лица-нерезиденты могут совершать валютные операции?
5. Какие виды работ может передавать факторинговая компания, обслуживающая экспортера, факторинговой компании, обслуживающей импортера, при взаимном факторинге?
6. Что такое перестрахование и какова его роль во внешнеэкономической деятельности?
7. Из каких элементов складывается стоимость форфейтинговых услуг?

II вариант

1. Назовите признаки торгового дома.
2. При каких условиях ИНКОТЕРМС транспортировка осуществляется только морским видом транспорта?
3. Что включает в себя себестоимость доставленного товара?
4. Каковы основные черты финансового лизинга?
5. Каким образом осуществляется досрочное расторжение договора комиссии?
6. Перечислите преимущества форфейтингового финансирования для экспортера.
7. Какие обязательства принимает на себя экспортер при подписании паспорта сделки?

III вариант

1. Перечислите участников внешнеэкономической деятельности согласно классификации по профилю деятельности.
2. Какие вопросы не регулируются Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров?

3. Назовите обязанности продавца по условию CIF.
4. Охарактеризуйте соглашение об оптовом факторинге.
5. Какие средства обеспечивают возврат кредита форфейтору?
6. Какие обязанности принимает на себя импортер при подписании паспорта сделки?
7. Каким образом осуществляется досрочное расторжение договора поручения?

IV вариант

1. Перечислите задачи торгово-промышленных палат в сфере внешнеэкономической деятельности.
2. При каких условиях ИНКОТЕРМС транспортировка осуществляется только железнодорожным и воздушным видами транспорта?
3. Что включает в себя себестоимость товара на внешнем рынке без учета степени риска?
4. Назовите преимущества лизинговой сделки.
5. Охарактеризуйте факторинговое соглашение о полном обслуживании с правом регресса.
6. Суммы каких поступлений не подлежат обязательной продаже на внутреннем валютном рынке РФ?
7. Назовите методы хеджирования рисков в сфере внешнеэкономической деятельности?

V вариант

1. Назовите экономические методы стимулирования экспортного производства.
2. Перечислите основные обязанности покупателя в соответствии с требованиями Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
3. Охарактеризуйте базисное условие поставки CPT.
4. Какие операции в рамках корреспондентских отношений относятся к межбанковским операциям?
5. Какой вид инкассо применяют во внешнеторговых расчетах?
6. Из каких элементов складывается стоимость факторинговых услуг?
7. Каковы преимущества форфейтингового финансирования для импортера?

VI вариант

1. Назовите основные формы внешнеэкономической деятельности.
2. Что такое базисные условия поставки?
3. Какая форма расчетов наиболее выгодна экспортеру? Почему?
4. Перечислите основные виды контрактных цен.
5. Каким образом определяются ежегодные обязательные платежи при лизинге?
6. Охарактеризуйте соглашение о полном факторинговом обслуживании без права регресса.
7. Кто является субъектами агентского договора?

VII вариант

1. Назовите основные задачи ассоциаций внешнеэкономического сотрудничества.
2. Что определяют базисные условия поставки товаров?
3. Охарактеризуйте аккредитивную форму расчетов.
4. В каких случаях лизингополучатель предпочитает оперативный лизинг?
5. Какие используются методы расчета предельных сумм по операциям факторинга?
6. Какова степень ответственности поверенного за неисполнение договора контрагентом, с которым заключена сделка при его посредстве?
7. Перечислите задачи валютного контроля в сфере внешнеэкономической деятельности.

VIII вариант

1. Назовите основные признаки торгового дома.
2. При каких базисных условиях поставки по ИНКОТЕРМС переход риска с продавца на покупателя осуществляется в момент передачи товара первому перевозчику?
3. Охарактеризуйте механизм внешнеторговых расчетов путем инкассо.
4. На какую сумму отличается цена CIF от цены CIP?
5. Перечислите основных посредников на внешнем рынке.
6. Назовите основные признаки оперативного лизинга.
7. При каком виде факторинга факторинговая компания заключает соглашение с поставщиком о переуступке ей долговых требований по данной стране, учет и инкассирование валютных требований, страхование кредитного риска?

IX вариант

1. Перечислите организации-посредники по классификации участников внешнеэкономической деятельности по профилю деятельности.
2. Какую сумму может потребовать потерпевшая сторона в случае расторжения договора согласно Венской конвенции?
3. Согласно каким базисным условиям выполнение импортных формальностей является обязанностью экспортера?
4. Назовите известные вам ценовые скидки.
5. В чем состоит отличие договора комиссии от договора консигнации?
6. Каким признакам должны соответствовать операции, чтобы они считались факторинговыми?
7. В какой срок предприятие-экспортер должно обязательно продать часть валютной выручки на внутреннем валютном рынке РФ?

X вариант

1. При каком базисном условии поставки переход риска с продавца на покупателя происходит после размещения товара вдоль борта судна в порту отгрузки?
2. Какими нормативными актами пользуются иностранные торговые партнеры в случае противоречий между международным правом и внутренним законодательством?
3. Что такое возвратный лизинг?
4. Какие элементы включает в себя полная себестоимость товара на внешнем рынке?
5. В чем состоит отличие банковской гарантии от факторингового обслуживания?
6. Какие операции охватывают базисные корреспондентские отношения?
7. В каких видах сделок используется механизм факторинга?